

TRI Thinking Research Instruments ist ein junges Hamburger Technologie-Unternehmen. Unsere kundenorientierten Software- und Hardware-Plattformen öffnen die Türen für die selbst trainierbare Künstlicher Intelligenz in der medizinische Forschung.

Unsere Kunden sind innovative Unternehmen und Forschungseinrichtungen aus Pharma- und Biotechnologie, die z.B. nach neuen Wirkstoffen, cleveren Zelltherapien oder einfach nur Wissen suchen. Zusammen mit diesen anspruchsvollen Profis arbeiten wir an der Zukunft in der modernen personalisierten Medizin. TRI bietet Hardware- und KI-Software-Lösungen für diese Branchen an, die dieses hohe Ziel schnell und effizient mit überzeugenden Daten erreichen wollen.

VAIDR ist unser Kick-Off-Produkt, das dieses Mindset umsetzt und mit einem vielseitigen Portfolio Kunden am Markt glücklich macht.

Dem kompetitiven und hochdynamischen Markt begegnet das Team der TRI ebenso dynamisch, zielstrebig, selbstbewusst und entscheidungsfreudig. Mit hoher Identifikation und Verantwortung erarbeiten wir uns Stück für Stück unserem Platz am Markt.

Hier sind Macher:innen gefragt, die mit uns für Wachstum und Erfolg stehen!

Daher suchen wir ab sofort in Vollzeit:

SALES MANAGER (w/m/d)

DAS SIND DEINE AUFGABEN

- ☛ Du wirst ein wichtiger Bestandteil beim Ausbau unserer konventionellen sowie E-Commerce Sales Strategie
- ☛ Du unterstützt bei Rechercharbeiten und Sales-Kampagnen
- ☛ Du baust und gestaltest mit uns zusammen unsere digitalen Marketingmodule aus (Business Social Media, Video-Marketing)
- ☛ Du kümmerst Dich um einzelne bestehende und werdende Kunden Du pflegst mit uns unser CRM
- ☛ Du erstellst Angebote für unsere Kunden
- ☛ Du betreust mit dem Team auf Messen & Konferenzen unsere Aktivitäten Du kannst Deine Ideen für neue Kunden & Strategien bei uns in Projekten umsetzen

DAS KANNST DU MIT UNS ERREICHEN

Wir bieten eine sehr attraktive Perspektive im B2C Sales, deren Erfolg Du mit Engagement und Identifikation direkt mitgestalten kannst. Du kann mit dem TRI-Team und unserem Produkt-Portfolio anspruchsvolle Kunden mit beherrschbarer KI glücklich machen.

Wir werden dabei Deine Stärken sehen und unterstützen Dich beständig bei der Entwicklung Deiner persönlichen Karriere.

WAS WIR UNS VON DIR WÜNSCHEN

- ☛ Du hast erste Sales Erfahrungen gemacht und Du brennst für diesen Bereich
- ☛ Dich zeichnet eine hohe Ziel- und Erfolgsorientierung aus
- ☛ Du verstehst Deine Kunden und Du lässt Dich auf Sie ein
- ☛ Vielleicht kennst Du Dich schon in der Biotechnologie- & Pharma-Branche aus? – Super!
- ☛ Dafür bringst Du z.B. einen Fach- oder Hochschulabschluss in Wirtschafts- oder Sozialwissenschaften oder eine erfolgreich abgeschlossene Ausbildung im kaufmännischen Bereich mit. Auch ein wissenschaftlicher Hintergrund im Studium oder Beruf kann von Vorteil sein.
- ☛ Ein Umfeld voller Dynamik und schnellen Entscheidungen spornt Dich an
- ☛ Du sprichst fließend Deutsch und verfügst über sehr gute Englischkenntnisse. Weitere Sprachkenntnisse sind sehr willkommen, denn wir haben viel vor!

Das Team der TRI ist der festen Überzeugung, dass Vielfalt in den Persönlichkeiten ein wichtiger Bestandteil bei unserem Weg ist. Deshalb suchen wir Menschen, die sich mit Empathie und Geschick auf Situationen und andere Menschen einstellen können, aber auch ebenso selbstbewusst für Neues stehen. So bist Du ein Gewinn für das Team und die Aufgabe!

WAS DICH IM TRI-TEAM ERWARTET

- ☛ Wenig Langeweile & Routinen
- ☛ Tägliche Weiterentwicklung & konstantes Lernen
- ☛ Kompetenz- und Erfahrungsaufbau im technologischen B2C Sales
- ☛ Teamgeist & Anspruch
- ☛ Mitgestaltung in einem sich etablierenden internationalen Unternehmen mit flachen Hierarchien und kurzen Entscheidungswegen
- ☛ Intensive persönliche Einarbeitung
- ☛ Zentral gelegenes Büro im pulsierenden Zentrum Hamburgs
- ☛ Attraktive Verdienstmöglichkeiten
- ☛ Flexible Arbeitszeit und Mobile-Office-Regelung

Wenn Du noch Fragen hast, sprich gerne unseren Head of Business Development an: Thomas Frahm (040/6689 4303) – zusammen könnt Ihr die unklaren Punkte auflösen.

Deine Bewerbungsunterlagen kannst Du uns dann unter der Adresse personal@vaidr.de zukommen lassen. Wir freuen uns Dich kennen zu lernen!